

wiesmannconsult investiert in KMU Unternehmen mit Wachstumspotenzial und Substanz:

- Das Unternehmen existiert seit mindestens 5 Jahren
- Das Unternehmen bewegt sich in der Jahres-Umsatzklasse 2-20 Mio. €
- Die Jahresüberschuss-Marge liegt seit mindestens 3 Jahren stabil bei mindestens 3%
- Mindestens 51% des Unternehmenswerts wird verkauft
- Komplettübernahme möglich
- Der Beteiligungswert liegt zwischen 2-20 Mio. €.

Szenarien:

- Unterkapitalisierung und geringer Cash-flow des Unternehmens
- Interne Nachfolge nicht möglich
- Übernahme von Sektoren mit Interimsmanagement
- Verkauf von Tochterunternehmen, die nicht zum Kerngeschäft gehören
- Vor-Insolvenzphase
- Joint-Venture
- Internationalisierung.

Branchen:

- Maschinenbau
- Metallbau
- Verarbeitendes Gewerbe
- IT /Medien
- Food.

Fokus:

- Nordrhein-Westfalen
- Niedersachsen
- Rheinland-Pfalz
- Österreich.